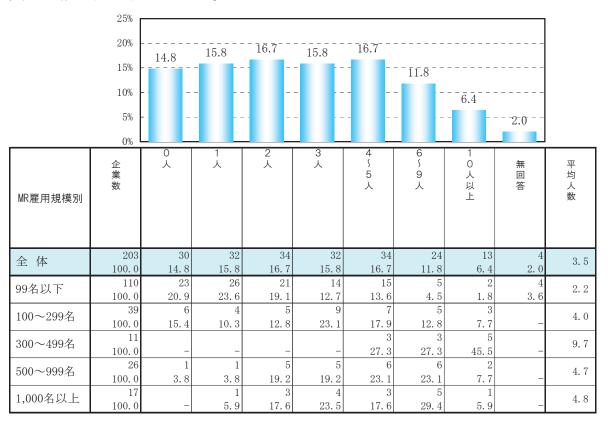
1. 導入教育担当者数

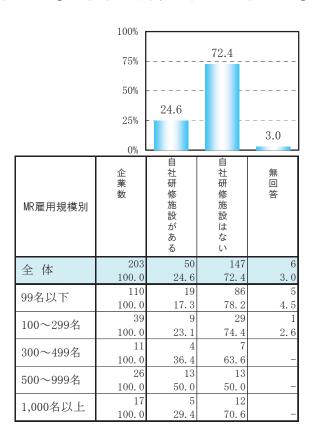
V. MRの導入教育の現状について

全体では、「2人」34社(16.7%)、「4~5人」34社(16.7%)、「1人」32社(15.8%)、「3人」32社(15.8%)の順となり、平均人数は[3.5人]となっている。



2. 導入教育で使用する自社研修施設の有無

全体では、「自社研修施設はない」147社(72.4%)、「自社研修施設がある」50社(24.6%)となっている。



3. 導入教育で主要教材として使用しているもの〔複数回答〕

全体では、「MRテキスト(センター)」170社(83.7%)、「自社制作の研修資材(製品など)」145社(71.4%)、「公正競争規約(解説書など)」126社(62.1%)の順となっている。

MR雇用規模別	99名以下	1 0 0 2 9 9	3 0 0 4 9 9	500~999名	1000名以上	全体	
企業数	110 100.0	39 100.0	11 100.0	26 100.0	17 100.0	203 100.0	0% 20% 40% 60% 80% 100%
MRテキスト(センター)	84 76.4	32 82.1	11 100.0	26 100.0	17 100.0	170	
自社制作の研修資材(製品など)	65 59.1	26 66.7	11 100.0	26 100.0	17 100.0		
公正競争規約(解説書など)	59 53.6	26 66.7	9 81.8		11 64.7	126 62.1	
MR認定試験・市販問題集	49 44.5	26 66.7	9 81.8		15 88.2		
プロモーションコード(製薬協)	56 50.9	25 64.1	8 72.7		11 64.7		
自社の添付文書集	53 48.2	16 41.0	7 63.6	19 73.1	15 88.2		
市販後調査業務手順書(自社)	39 35.5	14 35.9	8 72.7		12 70.6		
MR認定試験・社内制作問題集	19 17.3	19 48.7	7 63.6	11 42.3	6 35.3		
CD/DVD教材(市販品)	17 15.5	9 23.1	5 45.5		5 29.4	42 20.7	
今日の治療薬	10 9.1	3 7.7	2 18.2	3 11.5	3 17.6	21 10.3	
CD/DVD教材(社内制作)	5 4.5	3 7.7	2 18.2	4 15.4	4 23.5	18 8.9	
今日の治療指針	6 5.5	1 2.6	2 18.2	2 7.7	2 11.8	13 6.4	
医薬情報担当者用語集(関薬協)	6 5.5	-	4 36.4	_	- -	10 4.9	
その他	14 12.7	3 7.7	_ _	3 11.5	1 5.9	21 10.3	
無回答	15 13.6	5 12.8	- -	_ _	-	20 9.9	

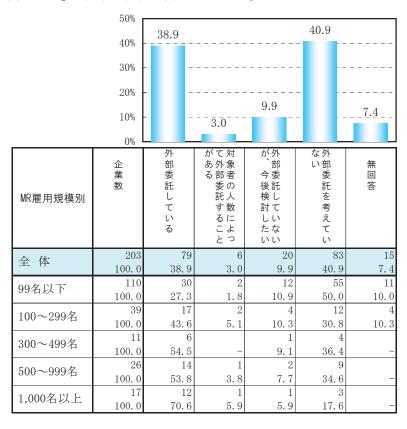
4. 導入教育の技能・実地研修で、行っているもの〔複数回答〕

全体では、「プレゼンテーション(製品説明会など)」158社(77.8%)、「同行(上司、先輩など)」149社(73.4%)、「面接ロールプレイ」143社(70.4%)の順となっている。

MR雇用規模別	99名以下	1000~299名	300~499名	500~999名	1000名以上	全体	
企業数	110 100.0	39 100.0	11 100.0	26 100.0	17 100.0	203 100.0	0% 20% 40% 60% 80% 100%
プレゼンテーション(製品説明会など)	73 66.4	31 79.5	11 100.0	26 100.0	17 100.0	158	
同行(上司、先輩など)	74 67.3	26 66.7	9 81.8	23 88.5	17 100.0	149 73.4	
面談ロールプレイ	62 56.4	27 69.2	11 100.0	26 100.0	17 100.0	143 70.4	
面談マナー	55 50.0	28 71.8	10 90.9	26 100.0	17 100.0	136 67.0	
コミュニケーションスキル	39 35.5	24 61.5	9 81.8	26 100.0	16 94.1	114 56.2	
パソコン操作	39 35.5	23 59.0	10 90.9	22 84.6	17 100.0	111 54.7	
勤怠管理・情報管理など	38 34.5	20 51.3	11 100.0	21 80.8	17 100.0	107 52.7	
自動車運転教習	23 20.9	24 61.5	10 90.9	25 96.2	16 94.1	98 48.3	
ビジネス文書・メールの書き方	20 18.2	20 51.3	9 81.8	20 76.9	16 94.1	85 41.9	
MR活動の事例検討	25 22.7	11 28.2	4 36.4	12 46.2	13 76.5	65 32.0	
体験学習(病院実習、ボランティアなど)	9 8.2	9 23.1	3 27.3	10 38.5	8 47.1	39 19.2	
その他	8 7.3	2 5.1	-	1 3.8	3 17.6	14 6.9	
無回答	16 14.5	5 12.8	_ _	- -	_ _	21 10.3	

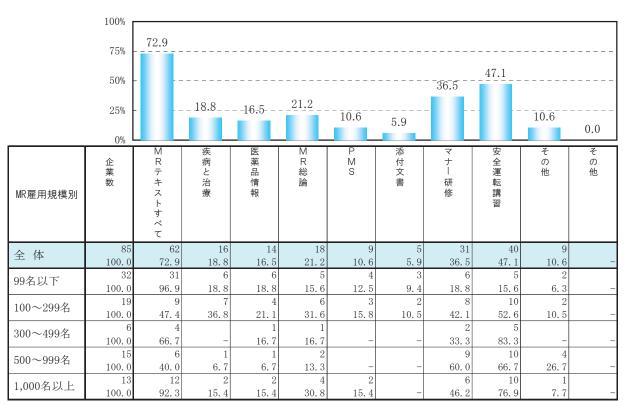
1. 導入教育の外部委託について

全体では、「外部委託を考えていない」83社(40.9%)、「外部委託している」79社(38.9%)、「外部委託していないが、今後検討したい」20社(9.9%)の順となっている。



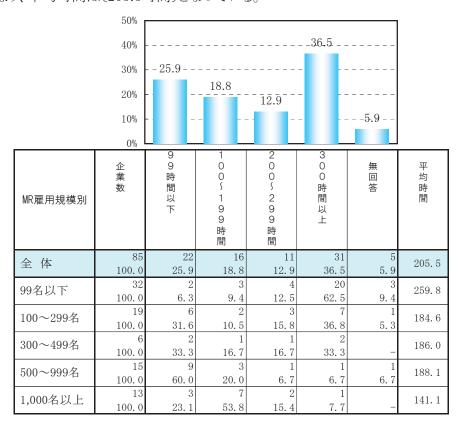
2. 導入教育を外部委託している科目〔複数回答〕

全体では、「MRテキストすべて」62社(72.9%)、「安全運転講習」40社(47.1%)、「マナー研修」31社(36.5%)の順となっている。



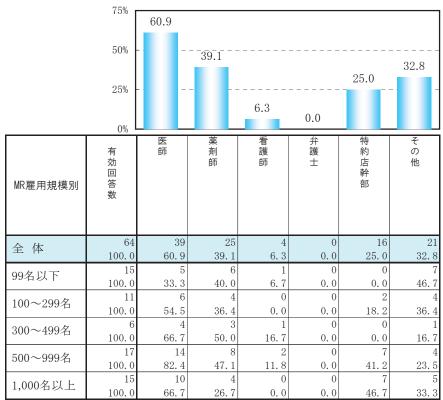
3. 導入教育を外部委託している合計の時間

全体では、「300時間以上」31社(36.5%)、「99時間以下」22社(25.9%)、「100~199時間」16社(18.8%)の順となり、平均時間は〔205.5時間〕となっている。



4. 導入教育で社外から招聘する講師について〔複数回答〕

全体では、「医師」39社(60.9%)、「薬剤師」25社(39.1%)、「その他」21社(32.8%)の順となっている。



※有効回答数は、無回答を除く回答企業数を表す

●講義タイトルまたは講義内容〔フリーコメント〕

1. 社外講師〔医師〕

「IVIG適応疾患と治療法」、「川崎病について」、「救急医療とDIC」

「医療者がMRに期待すること」

「透析医療に関わる医師からの提言 ~MRに期待すること~」

『COPDの病態と治療』、『糖尿病と地域医療の最近の話題』

Dr.ロールプレイ(ディテーリング)

Drの立場から見た良きMRとは

IBDの診断と治療

MRとして求められる資質とスタンス

MRにのぞむこと

MRに期待すること

MRに求めていること

MRのマナーや対応をDrサイドから

リウマチ治療の現状

医師から見たMR、最近の医療について

医師から見るMR像 理想のMRとは

医師が求めるMR像について

医師が考えるMR像とは?

医師とMRの係わり、ロールプレイング

医師の仕事とMRに求めること

医師を相手にしたロールプレイ 医療現場から求められるMRとは

医療思考トレーニング

炎症性腸疾患、リウマチ

外部講義研修 4名

各種疾患の診療フロー

漢方講義

喫煙について

治療に対する考え方、実際の臨床例について説明、MRに求めること

疾患学習および臨床現場からMRへの要望

小児の心臓疾患と外科的手術について

小児慢性便秘症ガイドライン

整形、リウマチ、救急領域におけるMR活動について

専門領域の疾患、治療に関する話題 求めるMR像

担当領域における最近の知見・治療方針

表現力向上研修、臨床推論

病院実習

2. 社外講師〔薬剤師〕

「MRの方に期待すること」

「よりよいMRをめざして」、「医薬品リスク管理計画(RMP)と医薬品安全対策」、「期待する治療効果を得るための製剤の賢い選択」

「よりよいMRを目指して」薬剤師の目線からの提言

「病院薬剤師からの提言 ~MRに期待すること~」

「望まれるMRとは」

MRとは

MRに期待すること

MRのマナーについて

グループ会社薬剤師による薬局業務解説、調剤薬局訪問ロールプレイ

医薬品情報学、薬物医達学、薬の歴史等

求められるMR像について

在宅訪問薬剤師の役割と現状

調剤薬局の仕事・1日の流れ

病院実習

病院薬剤師から見た有能なMRとは

病院薬剤部訪問時のマナー

病棟研修

薬剤業務体験

薬剤師の求める情報提供について

薬剤師の業務、求めるMR像

薬剤師の仕事とMRに求めること

薬剤師の役割とMRのかかわり

3. 社外講師〔看護師〕

病院介護実習

病院実習

4. 社外講師〔弁護士〕

回答なし。

5. 社外講師〔特約店幹部〕

「あなたのパートナーMSと医薬品卸について 卸訪問のイロハを教えます」

「医薬品卸にとって"好きなMR""嫌いなMR"」

「製薬企業に望む事」

MRについて

MRの果たす役割

MSから見た有能なMRとは

MSと医薬品卸について

MS様とMRのかかわり

医薬品倉庫の見学

卸の仕事とMRに求めること

卸連携

特約店の活動、MRと特約店の関わり等について

特約店の業務およびMRとMSとの連携に向けて、特約店が期待すること

特約店流通センター見学、及び講義受講

物流、特約店の役割、製薬企業との関わり等

6. 社外講師〔その他〕

(株)ミクス

「ビジネスマナー、仕事の基本と報連相、文書力など」「交通安全講習」「安全運転適性診断」「運転教習」

MRテキスト講義、ビジネスマナー、PMS

MRとして身につけるべき倫理

いのちの授業

がん患者さんの体験談

タレント:表現力向上研修

なし

ビジネスマナー

マナー研修、安全運転講習

医薬品の歴史と道修町について

一般研修(コミュニケーション、他)

該当なし

患者さん:「患者さんの立場から提言 ~MRに期待すること~」

公競規

社会人・企業人としての基本(マナー研修)、グローバル人材の基礎、プレゼンテーションスキル、情報収集・分析・発信力

初回導入研修時にアポプラス社を利用

対象者がいないため無し。

導入教育としては招聘していないが随時研修としては活用している。

導入教育は実施していない

認知症サポーター養成講座、普通救命(AED)講座